

বয়সঃ ৪৫।

শিক্ষাগত যোগ্যতাঃ ৬ পাশ।

পেশাঃ নিজ ব্যবসা।

প্রঃ আমি যে রেকর্ড করব আপনার আপত্তি নাইতো ?

উঃ না আমার আপত্তি নাই।

প্রঃ এইটা কি আপনার নিজের দোকান ?

উঃ আলহামদুল্লিহ। এইটা আমার নিজেরই আল্লাহপাক দিচ্ছেন আল্লাহ আছে।

প্রঃ এইখানে কত দিন ধরে ব্যবসা করছেন ?

উঃ আমি এখানে আজকে প্রায় ৩০ বছর যাবত ব্যবসা করতেন। এই মুরগির দোকানে আল্লাহপাক রাখছেন।

প্রঃ এইটা কি এক মাত্র আইডিয়া নাকি আর কোন ব্যবসা আছে ?

উঃ আর কোন ব্যবসা নাই। আমি এইটাই কাজ করি।

প্রঃ এইটাতে আনুমানিক মাসে কত টাকা আয় হয় ?

উঃ এইটাতে আমি যদি আল্লাহপাক আমাকে দেয়াই অনেক সময়ই মাসে ২০,২৫,৩০ হাজার কামাই করতে পারি। আল্লাহ দেই।

প্রঃ এইখানে যে আপনি সারাদিন থাকেন আপনার কি কি আজ করতে হয় দোকানের জন্য ?

উঃ আমার অনেক সময়ই এই মুরগি ব্রয়লার মুরগি, পাকিস্থানি মুরগি বিক্রি করি। যদি কোন লোক আমার স্টাফ না থাকে আমি নিজে কাজ করে চাইনীজ রেস্টুরেন্ট সরবরাহ করি নিজে।

প্রঃ ক্যাশ থেকে শুরু করে চিলানও থেকে সব কাজই করতে হয় যখন যেটা দরকার হয় ?

উঃ ইনশাআল্লাহ, জি যখন যেটা কাস্টমারকে একটা পণ্য কিনছে জিনিসটা কিনা চিলা হাতে দিয়া বুঝা দিয়া টাকাটা পরিপূরণভাবে নেই।

প্রঃ এই মুহূর্তে আপনার আজকে টোটাল কয়টা মুরগি কিনছেন ? আজকে ব্রয়লার কয়টা কিনছিলেন আজকে ?

উঃ আজকে ব্রয়লার কিনছি আপনার ৯৬ পিচ।

প্রঃ গতকালের কয়টা ছিল ?

উঃ গতকালের ২ পিচ আছিল । মোট ৯৮ পিচ ।

প্রঃ দেশি মুরগি কয়টা ছিল ?

উঃ দেশি মুরগি আমার ছিল ২০,২৫,৪৫,৫০ পিচ ছিল ।

প্রঃ প্রতিদিন মুরগিটা কোথা থেকে আসে ?

উঃ প্রতিদিন মুরগিটা বিভিন্ন জায়গা থেকে আসে ।

প্রঃ ব্রয়লারটা কোথা থেকে আসে ?

উঃ ব্রয়লারটা যেখান থেকে উৎপাদন হয় ওইখান থেকে পাঠানোর দামের কন্ট্রোল যখন হবে ।

প্রঃ সরাসরি ধরে কথাত কথা ঢাকার বাইরে কোন একটা জায়গায় ফার্ম, মির্জাপুর সেইখান থেকে কি সরাসরি এনে আপনার এইখানে দিয়া যায় নাকি ঢাকাই কোন এজেন্ট থাকে ?

উঃ ঢাকার পার্টি এজেন্টরা যায় যাইয়া ওদের সাথে দাম ফয়শেলা হয় । ওরা গাড়ি দিয়া ভইরা আইনা আমাদেরকে একটা নির্দিষ্ট দাম ধইরা দেই । আমরা ওই নির্দিষ্ট দামের উপর ভিত্তি করে বিক্রি করি ।

প্রঃ ওরা কি ভ্যানে করে দিয়া যাই ?

উঃ ওরা পিকআপ গাড়ি দিয়া বড় গাড়ি দিয়া যায় ।

প্রঃ ধরেন আপনার এইখানে দশটা দোকান আছে দশটা দোকানে কার কই পিচ লাগবে সেটা বুঝে ?

উঃ যার যা লাগে তাদের কাছ থেকে ওয়াডার দিয়া দেই ওয়াডার অনুযায়ী যায় আমাদের মাল দিয়া যায় ।

প্রঃ কখন ডেলিভারি দেয় কখন ?

উঃ ডেলিভারিটা ব্রয়লারটা মুরগিটা বেশির ভাগ রাতে কইরা ডেলিভারি হয় রাত্রে সকালবেলা ভোঁরে ।

প্রঃ দেশি মুরগিটা কোথা থেকে কিভাবে কিনেন ?

উঃ দেশি মুরগিটা এখন বেশির বাক বিভিন্ন ময়মনসিংহ থেকে আসে, বগুড়া থেকে আসে ।

প্রঃ ওইটাতো কোনো ফার্ম থাকে না ?

উঃ আরে না গ্রাম থেকে অঞ্চল থেকে লোকজন নিয়া আসে । আমাদের লোকজন ওইখানে কিনে ।

প্রঃ এইটা কি এইখানে আইশা দিয়া যায় নাকি কোনো মার্কেট আসে ?

উঃ ওইখানে গাড়ি আসে আরত আছে, আরত থেকে নেই।

প্রঃ এইখানে তাহলে পাকিস্তানি মুরগি, দেশি মুরগি আর ব্রয়লার তিন ধরনের মুরগি আছে ? লেয়ারও কি রাখেন ?

উঃ আছে আল্লাহ রাখছে। লেয়ার মাঝে মাঝে রাখি, শুক্রবার শনিবার বেশির বাক রাখা হয়।

প্রঃ ধরেন আমরা যে রকম ভালো থাকার জন্য সুস্থ থাকার জন্য অনেক ধরনের ভালো খাবার খাই বা ভালভাবে থাকি অসুখ হইলে ওষুধ বিষুধ খাই তো মুরগিকে ভাল রাখার জন্য কি কি করেন ?

উঃ মুরগিটা কি যখন আমার কিনি মুরগিটা কে সুস্থ রাখার জন্য আমার এটাকে যা পরিমাণে খাদ্য লাগে। প্রতিদিন খাবার দিছি পানি দিছি যত্ন করতেছি আর যেটা থাইকা যাবে এইটা আবার আমরা ওয়েট কইরা রাইখা হিসাব কইরা পরের দিনের মালের সাথে অ্যাডজাস্ট করি, পরে যে মালটা কিনি ওই মালটা আগে বিক্রি করার চেষ্টা করি।

প্রঃ এইখানে খাবারটা কি খাবারটা খাওয়াছেন ?

উঃ ফীড খাবারটা খাওয়াছি আমরা।

প্রঃ কিনা যেটা ?

উঃ কিনা যেটা।

প্রঃ এইমুহুরতে আপনে কোন ব্র্যান্ডের খাওয়াচ্ছেন ফীড?

উঃ আমি এইখানে ওই আমার পিছনে দোকানতো আমি এক নাম্বার খাবার খাওয়াই। দুই হাজার টাকা বস্তু কিনি।

প্রঃ ওইটা নামটা কি জানেন ?

উঃ ফ্রেশ পোল্ট্রিটি ফীড।

প্রঃ কত কেজি করে আনেন ?

উঃ ৫০ কেজি করে আনি। এক সপ্তাহ যায়, ৫, ৬ দিন যায়, ১০ দিনও যায়। শেষ হইলে পরে আবার আনি।

প্রঃ এই মার্কেটে একজন আসে যে কিনে নিয়ে আসে যার কাছ থেকে আপনি সব দোকানদারা কিনেন ?

উঃ একটা দোকানের মধ্যে ফীডের দোকান আছে ওইদের দোকান থেকে আমার সবাই আনি।

প্রঃ ধরেন বাজারেতো অনেক ধরনের ফীড আছে এইটা আপনি নেন কেনো ?

উঃ এইটা সবচেয়ে ভাল কি এইটা খাবারটা খাওয়ালে মুরগিটা সুস্থ থাকে ভাল থাকে।

প্রঃ এছাড়া কি আরও অন্যান্য ব্র্যান্ডের কি আছে ? কম দামেরও আছে ?

উঃ খাবারও আছে, ওই দুই নাম্বার ও আছে তা মুরগি খাই। কম দামও আছে।

প্রঃ আপনি দিচ্ছেন এক নাম্বারটা বেশি দামেরটা ?

উঃ আমি এক নাম্বারটা বেশি খাওয়ানোর চেষ্টা করি।

প্রঃ দেশি মুরগিগুলোতে কি খাওয়াচ্ছেন ?

উঃ দেশি মুরগিগুলোতে গমের বুশি আর ক্ষুদ মিলাইয়া দুইটা অ্যাডজাস্ট কইরাই খাওয়া।

প্রঃ এইযে পানিটা দিচ্ছেন কিভাবে ?

উঃ ফিল্টারের বিতরে দেই। এইটা আমরা ডেইলি পরিবর্তন করি। ডেইলি পানি ডেইলি খাওয়াই। এখন আগে কিছু ঔষধ দিছিল অনেক সময়ই ঔষধ ইউস করি মুরগি যখন দুর্বল থাকতো থাকলে তখন এইটা খাওয়াই।

প্রঃ এইটা কি ঔষধ ? কারা দিতো এইটা ?

উঃ এইটা কি ঔষধ আমি এইটা নাম জানি না। এইটা ডাক্তার ফার্মেসী থেকে কিনে আনতাম।

প্রঃ কেও বলতো এইটা দিলে ভাল হয় ?

উঃ এইটা আপনার ওই আমরা জানলে আরও সিনিওর পারসনদের বলি কি ঔষধ খাওয়ান ওরা বলে এই ঔষধগুলো খাওয়াই।

প্রঃ ঔষধটা কোন সময়ই বেশি খাওয়ানো হত ?

উঃ ঔষধটা বেশিরবাক মুরগীটারে শীতের সিজন থাকলে একটু হয়ে।

প্রঃ যখন হচ্ছে আপনার ঠান্ড বা বার্ড-ফ্লু এর সম্ভবনা তাহলে ওই সময়েটাই ?

উঃ জি জি স্যার।

প্রঃ এছাড়া আর কি কি করতে হয় ?

উঃ আর দোকান পরিষ্কার রাখি আমরা সব সময়ই। প্রতিদিন দোকান ঝাড়ু দেওয়া হয়, প্রতিদিন ধোয়া না হলে ডাম ডালা যে সমস্ত যন্ত্রপাতি আছে এইগুলো আমরা ছেলেপেলে না থাকলে নিজেরা এইগুলো ওয়াশ করে, পরের দিন আবার কাজ চালু কইরা দেই।

প্রঃ পানিটা খাবার পানিটা কোথা থেকে পান ?

উঃ পানি টিউবওয়লের পানি আমরা ব্যবহার করি। এখানে বাজারে পাম্প আছে ওইখানে দেওয়া আছে লাইন। ওইখান থাকে আমরা সংগ্রহ করি আমরা প্রতিদিন টাকা এর বিনিময়ই কিনে আনি।

প্রঃ কত করে দেন প্রতি কলসি ? কত কলসি লাগে দিনে ?

উঃ প্রতি কলসি ৮ টাকা। অনেক সময়ই ৩ টা, ৪ টা, ৫ টাও লাগে। অনেক সময়ই ২ টা দিয়াও হয়ে যায়। যে দিন বেচা কিনা ভাল হয় অর্ডার থাকে।

প্রঃ পানিটা মূলত কি কাজে লাগে ? একতো মুরগি খাওয়াইতে দেওয়া আর কি কি কাজে ?

উঃ নিজে হাত পা দোকানপাট মুছা আবার অনেক সময়ই হাত ফ্রেশ পানিটা দিয়া দুয়া মুইছা কাস্টমারের পণ্যটা বুঝা দেই।

প্রঃ কথার কথা আজকে ৯০ টা মুরগি আনছেন তার মধ্যে দেখতেছেন ২,৪ টা ঝিমাচ্ছে মনে করেন অসুস্থ 'এই অসুস্থ মুরগিগুলো কি করেন ?

উঃ অসুস্থ মুরগিগুলোকে সবার আগে বিক্রি করার চেষ্টা করি। একটা অসুস্থ মুরগি মরে যাওয়া এর আগে বিক্রি করার চেষ্টা করি। মরা মুরগি আমি কাও কে খাওয়াবো না।

প্রঃ এই ধরেন রাতের বেলায় আজকে ধরেন ৯০ টা মুরগি আনছেন ৫ টা মুরগি বাঁচছে। এই ৫ টা মুরগি আপনি কি করেন ?

উঃ ওইটা আমি আলাদা রাখি খাঁচার মধ্যে রাখি।

প্রঃ এইযে খাবারটা যে খাওয়াচ্ছেন বেশি দাম দিয়া খাওয়াচ্ছেন এর কারণটা কি ? আপনার তো টাকা সেভ হইত

উঃ অনেক সময়ই আমাদের সেভ হবে ঠিক আছে, অনেক সময়ই পিছনের দোকানের খাবারটা খাওয়ালে মুরগিটার ওয়েটটা পরিপূরণ থাকে। তার জন্য আমরা ওই খাবারটারে বেশি খাওয়াই।

প্রঃ এইযে ঔষধটার খরচ কেমন ?

উঃ ঔষধটা বেশি প্রয়োজন হবে না। কি জন্য হচ্ছে না কারন ডেইলি মালটা আসতেছে বিক্রি হইতেছে জবাই হইতেছে। আর দুর্বল মুরগিটা বাতাসের বারিতে ফার্ম থাকে গাড়িটা যখন আসবে গাড়ি যখন ছাড়বে তখন দুর্বল মুরগিটা রাস্তার মধ্যে মরে যায়। মইরা গেলে ওইটা আর মার্কেটে আসে না ওইটা ওদের মালিককে বুঝাই এই মরা মুরগি গুলারে ডাস্টবিনে ফালাইয়া দেই।

প্রঃ যখন বার্ডফ্লু টাটফ্লু আসে তখনতো মানুষতো একটু ভয়ে থাকে যে মুরগি আবার মরে না যায়ে বা ধরেন ফার্ম এর মধ্যে থাকে বিভিন্ন জায়গা থাকে বলছি একটা দুইটা মুরগি থাকলে বাকি গুলা ওইটা থাকে আসুস্থ হইতে পারে ?

উঃ না এমন কিছু না যে অবশই সে দুর্বল বার্ডফ্লু আক্রান্ত মুরগি খুব দ্রুত মারা যায়। তাই আমরা বার্ডফ্লু আক্রান্ত মুরগি নেই না। কেনো না আমরা বার্ডফ্লু আক্রান্ত মুরগি কিনবো আমাদের লস হবে।

প্রঃ একটা লটের মুরগি কয় দিন থাকে সর্বচো?

উঃ একটা লটের মুরগি প্রাই একদিনে শেষ হইয়া যায়। আবার অনেক সময়ই অনেক দোকানে যায়। দোকানে গেলে শেষ হইয়া যায়। অনেক সময়ই ৫টা ১০টা, ২০ টা মুরগি এর মত থাকে তা আবার পরের দিন বিক্রি হয়ে যাচ্ছে।

প্রঃ মুরগিটা জবাই কি এই দোকানে দিতে হয় ?

উঃ হ্যাঁ, আমাদের নিজের দোকানে কাজ করতে হয়, জবাই দিতে হয়।

প্রঃ ওই যে বড় ট্রেটারমত দেখতেছি এইটা কি ?

উঃ ওইটা মুরগিটা জবাই কইরা রাখি। ওইটা হচ্ছে ডেসিং ট্রে।

প্রঃ এইযে রক্ত-নাড়ি ভুরি কি করেন?

উঃ আলাদা ড্রামের মত আছে ওইখানে রাখি, রক্ত-নারি বুরিটা মাগুর মাছের জন্য নিয়া যায়। এখানে একজন আসে যিনি আমাদের সবার থাকে এই গুলা একজন ফিল্ড আছে উনি সব নিয়া যায়। ডেইলি রাতে উনার ড্রাম দিয়া উনার ওয়ার্কার দিয়া নিয়া যায়।

প্রঃ কিভাবে টাকাটা দেয় ?

উঃ আমাদেরকে এক বছরের টাকা একসাথে দিয়া যায়। অনেক সময়ই মাসেরটা মাসে দিয়া দেয়। অনেকে দশ হাজার, বিশ হাজার টাকা দিচ্ছে। ভুরি টা সে আবার গাড়ির মাধ্যমে রাতে আইসা কালেক্ট কইরা নিয়া যায়।

প্রঃ রক্তটাও নিয়া যায় ?

উঃ রক্ত টাও নিয়া যায়, মানে রক্তটা শুকায় যায়।

প্রঃ এই চামড়াটা কি করছেন ?

উঃ চামড়া আমরা ফেলে দিচ্ছে। বস্তার মধ্যে ভইরা।

প্রঃ এই চামড়া অনেক গরিব মহিলারাতো কিনে আবার বিক্রি করে ?

উঃ না ওইটা আবার যেটা তাজা টাটকা আজকে যে চামড়াটা হইছে অনেক সময় আমরা বিক্রি করি। পশম দিয়া যেগুলোতে রক্ত থাকে ওইটা গরম পানি দিয়া পরিষ্কার করে কাস্টমারের কাছে বিক্রি করতে পারে সমস্যা নাই।

প্রঃ এইযে ঘিলা কলিজা কি করেন ?

উঃ ঘিলা কলিজা আমরা মুরগী থিকা বাইর কইরা সাথে সাথে বিক্রি করে দেই। অনেক সময়ই খুঁচরা বা পাইকারি বিক্রি করি।

প্রঃ ওরা কত করে নেয় ঘিলা কলিজা ?

উঃ ওরা আমাদেরকে ৭০, ৭৫ টাকা ৮০ টাকা কেজি করে দেয়। আবার কাস্টমারের কাছে ৯০ টাকা ৯৫ টাকা আলাদা বিভিন্ন টা বিভিন্ন দাম এ বেচি।

প্রঃ এইযে জবাইটা যে করেন এইটা কি ছুরি দিয়া করেন ? জবাই করার সময়ই আপনিয়াতে কোনো আহত না হন বা রক্ত না লাগে এর জন্য কি করেন ?

উঃ এইটা ছুরি দিয়া করি। আমরা অনেক সময়ই কাজ করি হাত মুজা আছে। আবার অনেক সময়ই কাজ পরিপূর্ণভাবে আগাচ্ছে না একটু ব্যাঘাত ঘটতেছে। আবার আমরা অনেক দিন যাবত এই কাজে করি আল্লাহপাক আমাদের সুস্থ রাখছে। আমরা সুস্থ আছি আল্লাহ ভরসা।

প্রঃ এইযে মুরগীর দোকান এর নিচে যে ময়লা গুলো বা এখান থেকে কি কি ধরনের ময়লা হয় ? এক হচ্ছে যে পালক টালক নাড়ি ভুরি এইগুলো নিয়ে যায়, পালক টালক গুলো ফেলে দেন বললেন ? এইখানের ময়লাগুলোকে কি করেন ?

উঃ আমি বলি শীতের সময় আমাদের ময়লা গুলো আমরা রাখি, ফ্লোরটা তখন ঠান্ডা থাকে তখন মুরগীটা বসলে ঠান্ডা লাগবে তাই। মানে একটা লেয়ার থাকে, আর শীত এর পরে ডেইলি আমাদের দোকান তোঝারকতো এমনে হয়ই। এরপর আবার ধানের কুরা মাখতে হয় কারন আরাম পাইয়া সে সুস্থ থাকবো ভাল থাকবো।

প্রঃ এই ময়লা কি ঝাড়ু দিলে উঠে নাকি কুচাই তুলতে হয় ?

উঃ কুচাই উঠাইতে হয়।

প্রঃ এইটা কত দিন পর পর করেন ?

উঃ এইটা আমরা যখন বেশি জমে যায় তখন আমরা সাথে সাথে উঠাই পেলি।

প্রঃ এটা কতদিন পর পর?

উঃ এক সপ্তাহ পর পর।

প্রঃ আচ্ছ ধানের গুরাটা কতদিন পর পর দিতে হয়?

উঃ ধানের গুরা ডেইলি দিতে হয়, দিয়ে জাইগাটা শুকনা রাখতে হয়।

প্রঃ এই যে ময়লাগুলো যখন তুলেন ওইটা ফেলেদেন কোথায় ?

উঃ ডাস্টবিন এ।

প্রঃ ওইটা নিয়া যান কিভাবে এতগুলি ময়লা ?

উঃ বালতি এর মধ্যে ভইরা বস্তা ভইরা মুখ মাইরা ফালাই থুইয়া দেই, পরে বস্তা কইরা নিয়া যায় ।

প্রঃ ফেলে কে ওইটা ?

উঃমারো মারো ছেলে- পেলে ফেলে বা অনেক সময় না থাকলে নিজে ফেলি ।

প্রঃ অনেক মার্কেট এ দেখছি যে মার্কেট কর্তৃপক্ষ্য থেকে পরিষ্কার করার লোক এসে ময়লা নিয়ে যায় আপনার এখানে কি এই সিস্টেম আছে ?

উঃ হ্যাঁ আছে ।

প্রঃ ওরা কি নেয় তাহলে ?

উঃ ওরা সকাল এ আসে ময়লা নিয়ে যায়, আমাদের কে বলে ময়লা রাখতে । ডাস্টবিন থাকতে দিয়া আসি ময়লাটা বেশি ফন দোকান এ রাখি না ।

প্রঃ ওদের কে কি টাকা দিতে হয় ?

উঃ না টাকা দিতে হয় না ।

প্রঃ অনেক জায়গায় দেখছি যে মুরগীর পায়খানা মাছের খাবার হিসেবে ব্যবহার করে আপনাদের এইখানে কেউ কিনতে আসে এরকম ?

উঃ না আমাদের এখানে আসে না ।

প্রঃ এইখান থাকে তো ডাস্টবিনটা তো বেশ খানিকটা দূরে এইতা বস্তা ভরে নিয়ে যাচ্ছে আপনার কষ্ট হচ্ছে না ? এতো পরিশ্রমের বিষয় একজন কে পাঠাইতে হয় বা একজন কে রেখে নিজের যেতে হয় ?

উঃ নিকটেই তো পাশে তো । অনেক সময়ইতো দূরে হইলে একটা গাড়ি দিব কিংবা একটা সুইপার থাকলো একটা গাড়ির ট্রলি নিয়া আসলো তখন কাস্টমারের জায়গা কমলো , অনেক সময়ই লোকজন থাকলে গাড়ি থাকলে রাখা যায় না আমরা রিসিভ করতে পারতেছি না তাই আমরা নিজেরা ফেলে দেয়া আসি । একটা নির্দিষ্ট জায়গা পেলে সুবিধা মত আমার আমাদের ছেলে পেলে দিয়া ফালাই দিয়া আসি ।

প্রঃ এইযে যেভাবে ফালতেছেন এইটা শীতকাল বর্ষাকাল এর মধ্যে কি পার্থক্য কোন আছে ?

উঃ হ্যাঁ আছে শীতকালে মুরগিটার একটু ওয়েট লস হইয়া যায় ।

প্রঃ মারাও যায় কি শীত কালে বেশি ?

উঃ শীতকালে মুরগি বেশি মারা যায়ে । গরমকালে খুব কম মারা যায় ।

প্রঃ এই ফ্যানটা কিসের জন্য ?



উঃ ফ্যানটা যদি না থাকে গরমের জন্য ।

প্রঃ এটা কি আপনাদের জন্যে?

উঃ আমাদের মুরগীর দুইটায় ।

প্রঃ আচ্ছা ঔষধ এর বিষয়ে এ বলতেছি যে শীত কালে অনেক সময় ঔষধ দিতে হয় কারন ওই সময়টা হচ্ছে মুরগী মারা যায় বেশি এরকম আর কি কি পার্থক্য আছে শীতকাল আর গরম কালের মধ্যে বা বর্ষাকাল এর মধ্যে ?

উঃ এই বিষয়ইটাতো আমি আপনাকে ফাস্ট বললাম শীতকাল আসলে প্রবলেম টা হয় শীতের জন্য আর যখন যেটা বার্ডফ্লু গাড়িতে আসতে আসতে ঢাকা ঢুকতে ঢুকতে মারা যায় ।

প্রঃ এইযে এইখানে ময়লা ফেলতেছে এইখানে অন্যান্য পশু-পাখি কুকুর বিড়াল এইগুলো এসে ময়লা ঘাটতেছে না ?

উঃ হ্যাঁ । ভাল একটা পয়েন্ট ভাল একটা প্রশ্ন করছেন আমাদের বললাম যে একটা ডাস্টবিন এ পাখি আইসা খাইয়া যায় ডাস্টবিন এর জন্যে একটা ঘর করে দিলে ডাস্টবিনের মধ্যে ময়লা চইলা যাবে তখন ওই পাখিও আসলো না কুকুর- বিড়াল ও ঢুকতে পারল না খাইতে পারল না । এখন খোলামেলা রাখাতে একটু কেয়ার করলেই জিনিস টা আরেকটু ভাল হয় ।

প্রঃ এছাড়া ব্যক্তিগত নিরাপত্তার জন্যে মাঝে মাঝে হ্যান্ড গ্লাভস ব্যবহার করে কিন্তু আসলে ওইটা দিয়ে কাজ করা অনেক ঝামেলা দেখে আমার করি না এছাড়া নিজেকে সেভ করার জন্য কি করেন ?

উঃ নিজেকে সেভ করার জন্য অলয়েস পরিষ্কার পরিচ্ছন্ন থাকি । সাবান পানি রাখি । যা প্রয়োজনীয় আগে থেকে করতেছি আল্লাহ আমাদের কে সুস্থ রাখছে আমরা গরিব মানুষ কি করব এটা দিয়ে জব করতেছি ।

প্রঃ দোকানের ভিতরে সাবান পানি দিয়ে আসলে ধুয়া সম্ভব হচ্ছে কিনা ?

উঃ সাইডে যাচ্ছি বাইরে যাচ্ছি হোটেলে যাচ্ছি বাসাই যাচ্ছি তখন নিট এন্ড ক্লিন পানিটা দিয়া হাত ধুইয়া ফ্রেশ হইয়া তখন বাইরাই । বাইরাইয়া আবার সাইডে সাবান ইউছ করি অনেক সময় নিজেদের কাছেও সাবান থাকে ওই সাবান টা অন্য খানে পাব না ওই সাবান তা বাক্সেও মধ্যে রাখি তারপর ড্রামে থিকা মগ দিয়া পানি নিয়া ধুই পরে অন্য জব করি ।

প্রঃ আপনি সাধারণত বাসায় কখন যান ? দুপুরে খেতে যান নাকি ?

উঃ আমি এখন যাইতাম, আপনার জন্য একটু সময়ই দিলাম ভাল লাগলো । নো প্রবলেম ।

প্রঃ আপনি গোসল বা খাওয়া দাওয়া কখন করেন ?

উঃ আমি এইযে টাইম ২ টা ২ঃ৩০ আবার অনেক সময়ই ৩ টা বাজে । আবার সকাল বেলা গোসল বাদ দিয়া আসি ।

প্রঃ এইযে আপনার এই পরিধান করা যে কাপড়টা এইটা ধুয়ে দেয় কে বাসায় নাকি ?

উঃ হ্যাঁ, এইটা বাসাই প্রতিদিনেরটা প্রতিদিন ধুইয়া ফেলি ।

প্রঃ এইযে পরিস্কার পরিচ্ছন্নর যে ব্যাপার টা এইটা সাধারণত কি কি কারন এ এটার ব্যাঘাত ঘটে ?

উঃ ব্যাঘাত তো আমি পাচ্ছি না ।

প্রঃ ধরেন অনেক সময় কাজের তাড়াহুরার জন্যে আমি অনেক সময় ভুলে যাই?

উঃ অনেক সময়ই আমার পরিশ্রম করতে করতে আমি ক্লান্ত একটু কিছু খাইতে হইলে নরমাল যে ফ্রেশ পানি টা আছে ওই পানি দিয়া হাত ধুইয়া খাইতে পারতেছি খাইলাম ।

প্রঃ এছাড়া কাজের ব্যস্ততা বা অন্য কিছু আছে ?

উঃ কাজের ব্যস্ততা যত থাক আমরা আবার পরিস্কার না হাওয়া পর্যন্ত খাওয়ার প্রতি ইচ্ছুক থাকে না ।

প্রঃ পরিস্কার করার আগ্রহ কেনো জাগে ?

উঃ এইটাতো এমনে নোংরা আর আমি বা নোংরা মধ্যে কতখন থাকতে পারবো । আমি নিজে এটাকে ক্লিন রাখতে সবচে বেশি সচেতন থাকি ।

প্রঃ অ্যান্টিবায়োটিক শব্দটা অ্যান্টিবায়োটিক সম্পর্কে আপনি জানেন কিনা ?

উঃ অ্যান্টিবায়োটিকটা আমি জানি যে অ্যান্টিবায়োটিক অনেক সময়ই কাটা-ছেড়া গেলে অ্যান্টিবায়োটিক খাইলে ঝঁকায় যায় । তাড়াতাড়ি ঝঁকায় যায় । আবার অনেক সময়ই হাত তাত কাটে অ্যান্টিবায়োটিক খাই ইনজেকশন করি পরে ওনারা ঔষধ দেন ঔষধ মাধ্যমে ঠিক হয় ।

প্রঃ এই অ্যান্টিবায়োটিকটা যে খাচ্ছেন এইটা ডাক্তার দেয় না কে দেয়?

উঃ ফার্মেসী থেকে দিবে ।

প্রঃ এইটা ভাল মনে হয়ই না খারাপ মনে হয় অ্যান্টিবায়োটিকটা?

উঃ অ্যান্টিবায়োটিকটা ডাক্তারের মাধ্যমে অ্যান্টিবায়োটিকটা আমরা পাই । আগে যেমন পাইতাম সহজে ডাক্তারের কাছে গেলো পরীক্ষা করলো আর এখনতো ডাক্তার আসে ওনাদের সাথে পরীক্ষা নিরীক্ষা করে অ্যান্টিবায়োটিক কি কি এক এক কুয়ালিটি ঔষধ দেয় । ওইভাবে আমরা খাই । তেমন কোনো বেশি প্রয়োজন হইলে আমরা ডাক্তার আমাদের আসে প্রয়োজন হলে হাত কাটা গেলে যাইতে হয়ে । এই পর্যন্তই আল্লাহপাক রাখছে ।

প্রঃ পরিবারে আপনার বাঁচাকাচ্ছা বা ভাবি এরা কখনও অ্যান্টিবায়টিক খাইছে ?

উঃ অ্যান্টিবায়টিক কোনো জ্বর ঠাণ্ডা কাশ এরকম কিছু হইলেতো অবশই খাচ্ছে। ডাক্তারের পরামর্শের মাধ্যমে খাচ্ছে।

প্রঃ এইযে পশু-পাখির ক্ষেত্রেও অ্যান্টিবায়টিক ব্যবহার হচ্ছে এইযে মুরগি হাঁস বা গরু ছাগল এইটা কি আপনি শুনছেন ?

উঃ শুনছি।

প্রঃ এইটা কেনো ব্যবহার করতেছে পশু-পাখির ক্ষেত্রেও অ্যান্টিবায়টিকটা ? আমরা যেমন ডাক্তার দেখানোর পর দিচ্ছে কিন্তু পশু-পাখি কে কেন দিচ্ছে আপনি জানেন কি?

উঃ এইটাতো আমরা মূর্খ মানুষ অতটুকতো আর বলতে পারব না তবে জানি পশু-পাখির ডাক্তার আছে ওনাদের কাছে গেলে এই জিনিসের ট্রিটমেন্টা পরিপূরণ পাবো।

প্রঃ অ্যান্টিবায়টিকটা কি আপনার ধারণা মতে পশু-পাখি কে দিচ্ছে এইটা ভাল না খারাপ ?

উঃ অ্যান্টিবায়টিক এখন ভাল না হলে কিভাবে মার্কেটে আছে। অবশ্যই পরিক্ষা নিরিক্ষা করছে।

প্রঃ অ্যান্টিবায়টিকের কোনো অসুবিধা থাকতে পারে আপনার কি মনে হয় ?

উঃ আমাদের এতো জ্ঞান মূর্খ মানুষ এতো বুঝতে পারব না এইটা আপনাদের কাজ। আপনারা এইটা মার্কেটে ছাড়বেন কিভাবে কি করবেন বা পরিক্ষা নিরিক্ষা করবেন।

প্রঃ আপনার এই ব্যবসা যাতে ভালভাবে চালাইতে পারেন তার মধ্যে কোন জিনিস গুলা আপনি সবচে বেশি ইয়েতে রাখেন যে আমি ব্যবসাটা ভাল ভাবে চালাবে ? কোন বিসয় টাকে মাথাই রাখেন যে এটা করলে ব্যবসাটা ভাল হবে ?

উঃ সম্পূর্ণ মাল রাখতে পারলে কাস্টমার সাথে ভাল ব্যবহার করলে পারলে আমার মালগুলো চলবে।

প্রঃ সাধারণত একটা কাস্টমার যখন একটা মুরগি নেই সে কোন কোন বিষয়গুলো দেখে ?

উঃ সে একটা ভাল সুস্থ মুরগি আইসা দেখে এবং দোকানদারী করি সব সময়ই ভাল দুই চারজন কাস্টমার আসে ওনাদেরকে ভাল জিনিস দিতে চেষ্টা করি।

প্রঃ মুরগির ক্ষেত্রে সবগুলো দোকানে একই দাম ?

উঃ আমাদের মুরগিটার দাম ২,৪,৫ টাকা আপ অ্যান ডাউন। আপনি মনে করেন সামনে একটু ভিতরের দিকে গেলেন বেশি না ৫ টাকা আপ ডাউন হয়। পিছনে একটা দোকানে গেলেন ৫ টাকা আপনি ছাড় পাবেন। ৫ টাকা ২,৪,৫ টাকা আপ অ্যান ডাউন হয়। তেমন আপ অ্যান ডাউন হচ্ছে না আর এইটা হচ্ছে কেজিতে যখন কিননে যে

সতীকভাবে যে জিনিসটা পাচ্ছে। আর যখন দামাদামি করে কাস্টমার খুচরা কাস্টমারের পিছনে ধরাইয়া দেই ওখানে মধ্যে মার্জিন একটু বেশি আছে।

প্রঃ আরেকটা জিনিস এইযে কথা শুধু হওয়ার আগে আপনি বলতেছিলেন অনেক ধরনের অসুখ বিসুখ আসার কারনে মাঝে মাঝে আপনার ব্যবসা লস যাইত। বার্ডফ্লু যখন হচ্ছে প্রচার হইছে যে এইটা ক্ষতিকর তখন মানুষজন কম খাইছে পরে যখন আবার বলছে এইটা সিদ্ধ করে খেলে কোনো সমস্যা নাই। এইরকম আর কোন কোন বিষয়ই আসে যেটা আপনার ব্যবসাক্ষেত্রে কোন রকম সব মুরগি ব্যবসা এরদের ক্ষেত্রে জন্য একধরনের লস হইছিল ?

উঃ আগুনের মাধ্যমে যখন এইটা পুড়ে টিভিতে দেখলাম পেপার পত্রিকাই পাইলাম তখন আবার এইটা চালু হইয়া গেলো। ওইটা বেশির বাক আমার জানা মত কিছু কিছু কোম্পানি অনেক সময়ই বাইরে প্রোডাক্ট কম হইয়া যাই কিছু কিছু কোম্পানি আমাদের দেশে উৎপাদন কইরা নরমাল যারা পরিবার ছোটখাটো খামার আসে ওই খামারগুলো ওরা আউট কইরা পালাই। যেগুলো কোম্পানি আসে বড় বড় কোম্পানি যেমন ব্রয়লার আমাদের দেশের মধ্যে অনেক উৎপাদন হয়। ছোটখাটো কিছু লোকজন আসে একটা খামার কইরা কোনো রকম বাঁচতে চাচ্ছেন। বড় কোম্পানিগুলো এমন এমন প্রোডাক্টগুলো তারা রাখে টাকা পয়সা ছোট খামারতো টাকা পাচ্ছে না। আর বাইরের কোম্পানিতো টাকা এর বিনিময়ে ওনারা উৎপাদন কইরা এক টিপ লস হইলে আরেক টিপ মাল আমরা খারা করাইয়া চলব এইরকম একধরনের কম্পিটিশান আছে আসতে গেলে তখন আমাদের কোম্পানি থাকে নিতে হয়। বাইরে থাকে মালগুলো আমরা পাচ্ছে না তেমন। কি জন্য ওরা মাইর খাইয়া গেলে মালগুলো তারা উঠাইতে পারে না লস হয়।

প্রঃ সেইক্ষেত্রে আপনার ব্যবসায়ে কিভাবে লস হচ্ছে ?

উঃ আমরা ব্যবসায়ে অনেক সময়ই লাভ হচ্ছে লস হচ্ছে।

প্রঃ আপনার ব্যবসায়ে এইটা কিভাবে প্রভাব ফেলতেছে ?

উঃ আমার ব্যবসায়ে মাধ্যমে যদি আমি নিজে ক্যাশ ফুলি- পরিপূরণ ক্যাশ রাইখা ব্যবসায় করতে পারি আল্লাহ দিলে আমার কোনো সমস্যা হবে না।

প্রঃ এছাড়া সিটি কর্পোরেশন থাকে অথবা অনন্য কোনো প্রতিষ্ঠান থেকে কোনো রকম নিয়ম-কানুন কারণে কি কোনো ক্ষতি হয় ?

উঃ হ্যাঁ, ক্ষতি হয়।

প্রঃ এইযে এতদিন ধরে মুরগি পালচ্ছেন এইযে মানুষেরতো অসুখ বিসুখ হয়ই। কখনে কি আপনার মনে হইছে কোন একটা অসুখ বিসুখ মুরগি থাকে হইতে পারে ?

উঃ না না । আমি ওইভাবে চলি পরিক্ষারের মাধ্যমে চলি আমি জানি এইটা নোংরা কাজ তারপরেও আমি সব সময়ই বিকেয়ারফুলভাবে চলাফেরা করি কাজকাম করি ।

প্রঃ কখনো কি মনে হয় যে মুরগী থেকে কোন অশুখ বিসুখ আপনার বা অন্য কার হইছে?

উঃ না আমরা যে মুরগী গুলা লারি এই লারাচারা থিকে একটু অনুভব আসে যে এখান থেকে একটু প্রবলেম হইতে পারে ।

অনেক ধন্যবাদ ভাই ।